



Touch & Sell (www.touch-sell.com) est une startup française de 15 personnes. Son credo ? Accompagner la transformation digitale des forces de vente grâce à notre solution SaaS qui réinvente le rendez-vous client en face à face. Forte de plusieurs milliers d'utilisateurs et d'une centaine de clients, notre solution innovante est utilisée par des entreprises de toutes tailles et tous secteurs pour améliorer leur performance commerciale.

Parmi nos références : Universal Music France, Colgate-Palmolive, Bouygues Immobilier, Reckitt Benkiser, Elior, Canal+ Régie etc.

Nous avons décidé d'étoffer notre équipe marketing afin d'accompagner notre croissance.

Et pour cela, nous recherchons un **Growth Hacker (H/F)** !

✓ Votre mission

Au sein de l'équipe marketing, vous serez en charge de :

- la co-définition et mise en œuvre de la stratégie d'acquisition sur les différents canaux
- l'identification et test permanent de canaux d'acquisition alternatifs
- l'optimisation continue des landing pages et des parcours prospect et utilisateur
- reporting hebdomadaire sur les différents canaux (rentabilité, CA, activation/rétention utilisateurs).

Vous pourrez vous appuyer sur une équipe soudée, réactive et sympathique, ainsi que sur les moyens financiers et matériels nécessaires à l'accomplissement de vos objectifs.

✓ Le profil idéal (We have a dream...)

Passionné de marketing digital, très analytique et créatif, vous êtes animé par l'envie de tester, apprendre, décliner, optimiser en continu. Vous avez une expérience significative d'acquisition et rétention chez un acteur du digital.

Vous avez une vision ROIste et vos actions font systématiquement l'objet de tracking et de suivi statistiques.

Au-delà de vos compétences, vos qualités personnelles et votre potentiel feront la différence

:

- Agile
- Autonome
- Data driven
- Esprit d'équipe
- Persévérant
- Joueur
- Curieux
- Anglais courant

✓ Et nous, on vous propose quoi ?

- Une opportunité unique de développement personnel
- Une société de 15 personnes en mode startup avec une forte croissance
- Une excellente ambiance de travail avec un responsable du bonheur qui accompagnera votre intégration !

Un environnement de travail (très) agréable :

- avec du matériel informatique performant (PC, Mac et tablettes dernier cri)
- des bureaux à la pointe du design scandinave (on ne citera pas de marque)
- du café et du thé à volonté pour booster la productivité
- une corbeille de fruits pour combattre l'hypoglycémie (on a du chocolat aussi...)

et surtout des collègues très sympas (ce qui est un vrai "plus" car les afterworks et déjeuners d'équipe mensuels font partie de la tradition chez nous !).

Poste en CDI, temps plein (35h), à pourvoir ASAP

Rémunération selon profil

Basé à Boulogne Billancourt (Ligne 9 - Marcel Sembat)

Vous recherchez aujourd'hui un poste à responsabilité au sein d'une structure à taille humaine et en forte croissance ?

Envoyez votre candidature (CV+LM), par e-mail uniquement, à

Guillaume Legendre, COO :
guillaume+jobs@touch-sell.com