



Touch & Sell (www.touch-sell.com) est une startup française de 15 personnes. Son credo ? Accompagner la transformation digitale des forces de vente grâce à notre solution SaaS qui réinvente le rendez-vous client en face à face. Forte de plusieurs milliers d'utilisateurs et d'une centaine de clients, notre solution innovante est utilisée par des entreprises de toutes tailles et tous secteurs pour améliorer leur performance commerciale.

Parmi nos références : Universal Music France, Colgate-Palmolive, Bouygues Immobilier, Reckitt Benkiser, Elixior, Canal+ Régie etc.

Nous avons décidé d'étoffer notre équipe marketing afin d'accompagner notre croissance.

Et pour cela, nous recherchons un **Responsable Marketing Sénior (H/F) !**

✓ Votre mission

Rattaché directement à notre COO, **vos missions** seront :

Marketing stratégique

- Analyse de l'environnement externe et interne
- Co-définition de la stratégie marketing

Marketing produit

- Définition et lancement des nouvelles offres
- Veille concurrentielle
- Centralisation des retours clients

Marketing opérationnel

- Mise en place et suivi d'indicateurs de performance des différents canaux dans HubSpot et Salesforce
- Production de contenus marketing et éditoriaux
- Pilotage des leviers inbound marketing (blog, réseaux sociaux, webinars, SEO, etc.)
- Pilotage des leviers outbound marketing (achat d'espace, SEA, emailing, etc.)
- Gestion des données prospect et clients

Vous pourrez vous appuyer sur une équipe soudée, réactive et sympathique, ainsi que sur les moyens financiers et matériels nécessaires à l'accomplissement de vos objectifs.

✓ Le profil idéal (We have a dream...)

De formation supérieure et passionné de marketing, vous êtes l'oiseau rare avec une expérience solide en marketing stratégique et opérationnel d'au moins 5 ans chez un acteur du digital.

Vous avez une vision ROIste et vos actions font systématiquement l'objet de tracking et de suivi statistiques.

Vous recherchez aujourd'hui un poste à responsabilité au sein d'une structure à taille humaine et en forte croissance ?

Au-delà de vos compétences, vos qualités personnelles et votre potentiel feront la différence:

- Agile, adaptable
- Evolutif
- Data driven
- Capacité d'exécution, véritable chef d'orchestre
- Expertises en méthodologie projets
- Diplomate
- Pédagogue
- Convaincant
- Esprit d'équipe
- Bon communicant
- Capacité à conduire le changement
- Leadership naturel
- Anglais courant

✓ Et nous, on vous propose quoi ?

- Une opportunité unique de développement personnel
- Une société de 15 personnes en mode startup avec une forte croissance

- Une excellente ambiance de travail avec un responsable du bonheur qui accompagnera votre intégration !

Un environnement de travail (très) agréable :

- avec du matériel informatique performant (PC, Mac et tablettes dernier cri)
- des bureaux à la pointe du design scandinave (on ne citera pas de marque)
- du café et du thé à volonté pour booster la productivité une corbeille de fruits pour combattre l'hypoglycémie (on a du chocolat aussi...)

et surtout des collègues très sympas (ce qui est un vrai "plus" car les afterworks et déjeuners d'équipe mensuels font partie de la tradition chez nous !).

Poste en CDI, temps plein (35h), à pourvoir ASAP

Rémunération selon profil

Basé à Boulogne Billancourt (Ligne 9 - Marcel Sembat)

Vous recherchez aujourd'hui un poste à responsabilité au sein d'une structure à taille humaine et en forte croissance ?

Envoyez votre candidature (CV+LM), par e-mail uniquement, à

Guillaume Legendre, COO :

guillaume+jobs@touch-sell.com